

Erfolgsstrategie NETZWERKEN 2

BONUS: Suche dir Verbündete!

Nimm dein Netzwerkvorhaben noch einmal vor und mache eine Bestandsaufnahme deiner vorhandenen Kontakte. Fokussiere dich dabei auf vielversprechende Kontakte.

1 Wer in einem Netzwerk kann dich bei der Zielerreichung unterstützen? Finde mindestens 3 Personen.

2 Was kannst du im Gegenzug als Unterstützung anbieten?

Networking-Impuls:

Sprich eine der o. g. Personen an, verabrede dich mit ihr zum NETZWERKEN-Treffen und tausche dich mit dieser aus, wie ihr euch gegenseitig unterstützen könnt.