

# Frauen in Führung Erfolgschallenge "Geh für dich in Aktion(s)Wochen"

## **NETZWERKEN mit Plan! :-)**

### **Woche 2: Wen kannst du empfehlen?**

Mache eine Bestandsaufnahme deiner vorhandenen Kontakte. Fokussiere dich dabei auf vielversprechende Kontakte.

1 Wer sucht bzw. braucht etwas, was in deinem Netzwerk vorhanden ist?

2 Wen aus deinem Netzwerk kannst du einer Person, die dafür einen Bedarf hat, kannst du weiterempfehlen?

### **NETZWERKEN-Impuls:**

*Sprich diese Person an, die einen Bedarf hat und biete ihr an, jemanden aus deinem Netzwerk zu empfehlen. Kontaktiere auch noch die Person, die du empfiehlst, und nutze diese Gelegenheit für den Austausch.*

