



Checkliste Netzwerk-TÜV

1. Welche Menschen treffen Sie im Netzwerk? Welche wollen Sie treffen?
2. Passen die Ziele des Netzwerkes mit Ihren Zielen zusammen?
3. Werden die offiziellen Ziele des Netzwerkes auch praktisch gelebt?
4. Welche Ausrichtung hat das Netzwerk (international, bundesweit, lokal)? Was ist Ihr Anspruch?
5. Wie groß ist das Netzwerk in Bezug auf die Anzahl der Mitglieder (X-Tausende oder klein, aber fein)? Was ist Ihre persönliche Referenz?
6. Kennen Sie als Interessentin die Mitgliederzahlen, Aufnahmekriterien, Aufnahmeverfahren und Mitgliedsbeiträge? Haben Sie ein Gefühl von Transparenz, und dass Sie alles fragen können?
7. Gibt es Bewegung im Netzwerk und damit ein ausgewogenes Verhältnis zwischen langjährigen Mitgliedern und neuen Gesichtern?
8. Ist der Datenschutz gewährleistet, so dass tatsächlich keine Daten an Dritte weitergegeben werden?
9. Wie ist die Atmosphäre? Wird offen agiert, kommuniziert und gelacht? Werden Sie persönlich begrüßt und willkommen geheißen?
10. Wie sind das Programm und die sonstigen Angebote des Netzwerkes? Wie sind hier Ihre Präferenzen? Können Sie Wünsche und Vorschläge dazu anbringen?
11. Welcher Service wird geboten? Ist das Netzwerk über die regelmäßigen Treffen/Veranstaltungen auch bspw. tagsüber (durch eine Geschäftsstelle usw.) erreichbar?
12. Gibt es Namensschilder, Quittungen usw.?
13. Macht Ihnen das Netzwerken in diesem Kreis Spaß?
14. Wird der Netzwerk-Gedanke im Netzwerk gelebt? Haben Sie einen Win-Win-Effekt?
15. Auf einer Skala von 1 (sehr schlecht) bis 10 (großartig) – wie bewerten Sie dieses Netzwerkes?

Anmerkung: Um zu entscheiden, ob das Netzwerk zu Ihnen und Ihren Netzwerkzielen passt, sollten Sie mehrfach (am besten mindestens dreimal) hingehen.

Viel Erfolg beim Netzwerken. 😊

PS: Kontakte schaden nur der Person, die keine hat.